

Eine Frage des Geldes



Ing. Mag. Gerald Pichlmair
Unternehmensberater und Trainer

Verhandlungen gewinnt man im Kopf:

- Geld ist Tabuthema
- Mit etwas Schönerem verbinden
- Frei und angenehm über das Thema Gehaltsverhandlung denken und reden
- Sachlichkeit
- Sich auf den Verhandlungspartner einstellen
- Sich aktiv und systematisch vorbereiten

Spielregeln der Gehaltsverhandlung:



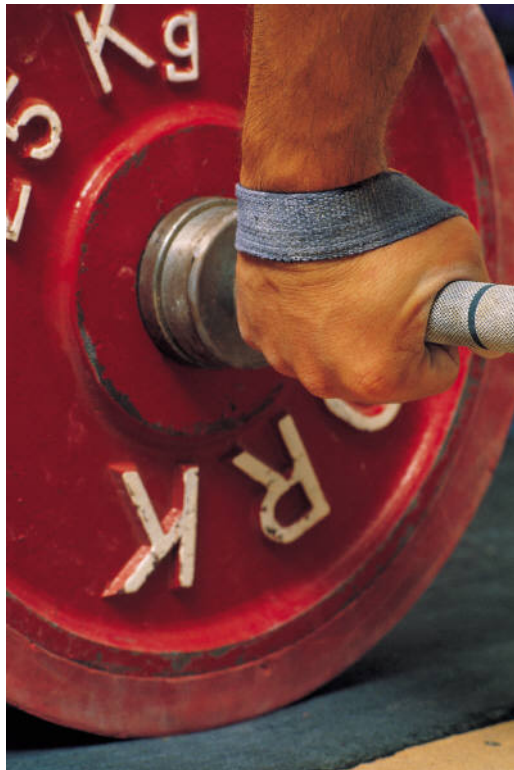
Würden Sie gegen einen versierten Schachspieler antreten ohne die Spielregeln zu kennen?

- Gezielte PR für mehr Gehalt:



Tue Gutes und sprich
darüber!

Trainieren Sie das Vorstellungsgespräch:



Kein Meister ist vom
Himmel gefallen!

Der Ton macht die Musik:



Der „falsche“ Ton schafft
Abwehr, Distanz und am Ende
Ablehnung.

Killerargumente des Chefs:



Konnte sich dieser Bär
vorbereiten?

Killerargumente des Chefs, so kontern Sie:

- Killerargument:
freundlich bleiben, versachlichen, Gemeinsamkeiten betonen
- Berechtigter Einwand:
Nachfragen!
Ihr Vorgesetzter ist an einer Lösung interessiert

Killerargumente des Chefs, so kontern Sie:

- Konstruktive Argumente lassen sich mit guten Argumenten entkräften
- Killerphrasen sind keine Einwände, sondern Vorwände
- Zeigen Sie, dass Sie gerade in einer finanziell angespannten Situation ein wertvoller Mitarbeiter sind
- Zeigen Sie überzeugende Gründe warum ausgerechnet Sie jetzt dran sind
- Setzen Sie Ihre Minimal-Vorstellung durch.

Das können Sie fordern:



Wofür interessieren sich
Bergsteiger und
Menschen die Ihr Gehalt
verhandeln?

Das können Sie fordern:

Strategie:

- Minimum Ziel festsetzen
- Maximum Ziel festsetzen
- Alternativziele formulieren

Die 10 größten Pannen:

- Mit dem Wunschergebnis die Verhandlung eröffnen
- Seine eigene Perspektive in den Vordergrund stellen
- Die Entscheidung erzwingen wollen
- Reine Gehaltsfokussierung
- Sprechen in der Möglichkeitsform
- Aggressivität an den Tag legen
- Ihre Körpersprache widerspricht Ihren Worten
- Verhandlung ohne Generalprobe
- Sie übergehen Ihren Vorgesetzten
- Sie vergessen die Zusage abzusichern

Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit

